

TVŮRCE PROJEKTU POSTCOVIDOVÉ OBNOVY PEPE RAFAJ:

Corrency pomůže chytře nastartovat regionální ekonomiky zasažené covidem

Už několik týdnů probíhá v moravském Kyjově pilotní projekt nového unikátního způsobu, jak adresně a bez plýtvání distribuovat peníze na podporu občanů, firem a podnikatelů. Corrency a jednorázová elektronická měna corrent zafunguje, když se stát nebo obec rozhodnou podpořit místní kavárničky, kadeřnice, restaurace, nebo další služby. Občanům pak nabíjí elektronické peněženky zvoleným obnosem a nechají je, ať je utratí v limitovaném čase u obchodníků, ke kterým rádi chodí. Zajímavý adresný způsob distribuce podpory přezdívaný také „drone money“ zaujal další české regiony, zarezonoval v celém světě a vzbudil značná očekávání.

nostránkový koncept během jednoho roku podařilo zrealizovat do fungujícího pilotního projektu v Kyjově.

■ **Proč právě lokální měna?**

Inspiroval jsem se knihou Bernarda Lietaera *Budoucnost peněz*, který v ní mimo jiné popsal měnu s časovou expirací.

Náš projekt dá občanům na konkrétním území časově omezené peníze a motivuje je, aby je utratili spolu se svými vlastními penězi u toho obchodníka, který si podle nich zasluhuje podpořit. Pro takové chytřejší a více zacílené rozdávání peněz se lépe hodí pojem „drone money“, tedy s nadsázkou

Svazu měst a obcí Františkovi Luklovi. S městem Kyjov jsme po schválení zastupitelstvem podepsali memorandum. Kyjov vidíme jako vhodnou lokální ekonomiku, kde si můžeme ověřit jeho funkčnost a snadnou použitelnost, což se nám již na aktuálních datech více než potvrzuje.

pozvolný a teď počet transakcí exponenciálně narostl. První týden jsme využili k doladění nového platebního systému. Máme vysoké požadavky na bezpečnost, transparentnost, evidenci všech operací, rychlost transakcí a nejdůležitější jsou připomínky od občanů a obchodníků. Řekli jsme si

Pepe Rafaj (49)

Zlínský rodák, je český filmový producent a internetový podnikatel v oblasti plateb. Mezi filmy, které produkoval, patří *Ježíš je normální*, *Nebe Peklo*, *Provedu: Afghánská mise*, *Incoming!* nebo *Provedu: Příjmač*. Stal se také spoluvůdcem prvního mikroplatebního systému I LIKE Q (z roku 2000), koncepcí jednoduché banky, platebního systému ILQpay (z roku 2017), evidence tržeb SMSEET a EETparagon ve spolupráci s Českou poštou pro malé obchodníky a řemeslníky. Nejnověji je autorem projektu Corrency na podporu lokální ekonomiky pomocí jednorázové měny corrent. Corrency získala záštitu HK ČR, AMSP ČR, odboru egovernmentu MV ČR, podporu agentury CzechInvest, dotaci Czech Rise Up vypsanou ministerstvem průmyslu a obchodu.

myslu a obchodu, kterou jsme získali v rámci zmíněného hackathonu, pokryla vývoj systému. A těch 800 tisíc korun, které rozdáváme v rámci pilotu, vložila do systému společnost I, Foundation, aby ověřila jeho funkčnost. Kyjovskou radnici projekt nestál ani korunu.

■ **Co bude, až skončí pilotní testování Corrency v Kyjově?**

Projekt vznikl primárně jako způsob efektivní podpory lokální ekonomiky po covidu. Stále víc se ale Corrency jeví jako moderní nástroj na poskytování dotačních programů v širší perspektivě. Makroekonomové, s nimiž o tom diskutujeme, v tom vidí přelomovou možnost, jak zásadně zefektivnit a ztransparentnit přerozdělování dotací a podpor v celé EU. Mimochodem zrovna aktuálně přijímaný unijní plán obnovy pro všechny členské státy stojí podle vyjádření Charlese Michela na klíčových pilířích – každé investované euro se musí multiplikovat, na rozdíl od podpory mají dohlížet regionální lídři – tedy u nás hejtmani a starostové a prostředky musí mířit co nejdříve do mikroregionů. Takže máme ambice nabízet Corrency jako službu každému, kdo bude mít zájem, parametry si přizpůsobí svým lokálním potřebám.

■ **Bude podle vás Corrency po Kyjově v Česku pokračovat i v dalších městech?**

V současnosti jednáme s mnoha dalšími městy či městskými částmi v celé republice. Zájem je čím dál větší, protože na projektu nemůže nikdo prohrát nebo prodělat. Jsme striktně apolitický komunální nástroj pro znovuoživení české ekonomiky. Každá koruna vynaložená systémem Corrency vygeneruje minimálně jednu korunu navíc. A o to jde. Věřím, že Corrency je ta správná cesta.

Stranu připravil
Václav Tuček



Foto Alžběta Jungrová

Pomocí našeho platidla corrent může každá vynaložená koruna generovat další dvě nebo tři koruny a zvýšit utlumenou lokální poptávku

■ **Po celém světě teď státní hledají způsoby, jak efektivně nastartovat ekonomický život, tvrdě postižený restrikcemi covidové pandemie. Může být Corrency jedním z nich?**

Ano, jde o velmi efektivní nástroj pro stimulaci poptávky občanů v konkrétním regionu. Jedná se o revoluční způsob, jak poskytovat dotace. Není to totiž rozhozování peněz takřka jakýmsi naslepo, jemuž se v ekonomické teorii říká „helicopter money“. Pomocí našeho platidla corrent může každá vynaložená koruna generovat další dvě nebo tři koruny a zvýšit utlumenou lokální poptávku. Aktuálně představujeme naše řešení ekonomům a politikům v Česku i Evropské unii.

■ **V čem se váš nápad liší od všech těch doposud realizovaných způsobů poskytování dotací a podpor?**

V případě Corrency o příjemci podpory nerozhodují úředníci, ale sami občané. Podpora je distribuována právě prostřednictvím občanů směrem k postiženým obchodníkům. Občané correnty utratí společně se svou spolučástí za místní zboží a služby. Vynaložením vlastních peněz příjemce odpovědně rozhoduje o tom, ke kterým obchodníkům podpora směřuje.

Z celého procesu rozhodování o distribuci podpory eliminujeme složitou administrativu, neefektivitu a vysoké náklady. Je třeba říci, že na začátku celého příběhu byl CzechInvest, který loni vyhlásil hackathon Hack the Crisis a za pomoci mentorů se původní jed-

Spousta občanů se kvůli covidovým opatřením a zavřením ekonomice dostává do potíží s likviditou, domácnostem docházejí peníze a samotná koruna tak nebude cestou z krize.

Vznikl tak corrent – podpora, kterou musíte utratit do určeného data na určeném území a zároveň se částečně spolupodílet. Corrent nemůžete uložit do polštáře, nemůžete ho prohodit, protože když ho nespoteřebujete, vrátí se zpět do systému. Podle mě je to skvělý způsob, jak přirozeně stimulovat poptávku občanů u lokálních oblíbených obchodníků.

■ **Padly zde dva pojmy: „helicopter money“ a váš nový pojem „drone money“. Můžete více popsat rozdíl?**

Obojí jsou nástroje pro stimulaci ekonomické poptávky, zamrzlé například po nějakém krizovém období. První pojem popisuje, když se například vláda rozhodne dát všem občanům tisícikorunu. Připomíná to rozhozování peněz z vrtulníku. Nemáte jistotu, že takto rozdané peníze skutečně poslouží k posílení poptávky, občané jim mohou třeba splatit dluhy nebo si je uložit na později.

cílená podpora distribuovaná pomocí dronů.

■ **Šlo by Corrency použít například na podporu postižených restaurací nebo cestovního ruchu a nahradit tak stávající formy dotací?**

Ano, a to mnohem efektivněji a jednodušeji. Žádná obrovská administrativní a rozhodovací, komu dotace přidělí a jak je kontrolovat. V Corrency dáte peníze občanům a ti rozhodují právě svými nákupy, kde prostředky skončí. Nedávno na Maltě rozhodli podpořit cestovní ruch. Rozdali svým občanům 100 € na útratu v místních restauracích, hotelech a obchodech. To je skvělý pokus. Corrency by to ovšem posunulo díky finanční spoluúčasti mnohem dále. Pomocí correntů by získali do místní ekonomiky dvakrát tolik.

■ **Corrency zkoušíte už několik týdnů v Kyjově. Proč právě tam?**

Hledali jsme ideální lokalitu a místo, kde bude progresivní a aktivní místní samospráva. Takovou součinnost k pilotu nezbytně potřebujete. To vše jsme našli v kyjovském starostovi a zároveň předsedovi

■ **Potýkali jste se kvůli pandemii s nějakými potížemi při kyjovském testování?**

Během roku příprav jsme museli vyřešit několik výzev. Za nejdůležitější považují právní model a komunikaci s občany a obchodníky v Kyjově. Technické řešení se tomu muselo přizpůsobit. Pak samozřejmě nikdo z nás nedokázal odhadnout vývoj pandemie a časování všech omezení, uzavírek a lockdownů. Původně jsme chtěli odstartovat pilot už 11. ledna, nakonec jsme startovali až 26. dubna.

Celé to muselo být tak jednoduché, aby to pochopila i moje maminka bez internetu v mobilu

■ **Většina provozoven, služeb nebo třeba restaurací ale otevřela ještě později. Ovlivnilo to váš pilot?**

Samozřejmě že nástup byl

proto, že když bude zpočátku méně návštěvnosti a plateb, vyzkoušíme si, že vše bude spolehlivě fungovat, a budeme systémem vylepšovat. Teď pilot časově prodlužujeme podle tempa vládního rozvolňování, aby občané měli kde svoje correnty svobodně utráct.

■ **Pro představu, jak si mohli Kyjované říct o correnty a kolik vlastně dostávají?**

Celé to muselo být tak jednoduché, aby to pochopila i moje maminka bez internetu v mobilu. Stačilo být občanem města a buď se snadno a rychle zaregistrovat na webu, nebo osobně na radnici. Občané dostali nábito do své elektronické peněženky 400 correntů, jejichž hodnota odpovídá 400 korunám. Pak už jen chodíte po městě a využíváte je u svých oblíbených obchodníků, kteří se do projektu přihlásí. Zajdete si například s rodinou do vaší oblíbené kavárny na zmrzlinový pohár. Účet bude třeba 300 korun, tak polovinu zaplatíte correnty jen pomocí občanky, nebo kódem zasláným v SMS.

■ **Kolik občanům Kyjova celkem rozdáte?**

Dotace z ministerstva prů-



Corrency děkuje HACK THE CRISIS

#spolutozvladneme

partner stránky

HACK
THE
CRISIS