

A hlavně jakým způsobem budete oslovovat firmy tady v České republice? Oslovíte jen ty, s nimiž jste dosud byli v kontaktu, nebo i nějaké další?

Funkci PSLO vykonáváme pro celou Českou republiku, tato funkce je unikátní a jsme tu pro všechny podnikatele. Jako první krok jsem oslovil všechny významné komory a podnikatelské asociace v ČR a společně připravujeme cyklus prezentací pro jejich členy, kteří by mohli mít o spolupráci se skupinou Světové banky zájem. V dalším kroku se budeme individuálně věnovat identifikovaným příležitostem v celém jejich průběhu.

Do kterých oblastí může směřovat podpora? Půjde jen o zdravotnictví, dopravní a energetickou infrastrukturu, nebo je možné i nějaké další rozšíření?

Půjde o celé spektrum oborů, IFC má jen minimální sektorová omezení. Tím jsou například segmenty jako zbraně, alkohol nebo hazard. Snaží se o široký záběr podpory pro rozvojové země.

Jaká částka bude směřovat do tohoto projektu a prostřednictvím jakých nástrojů?

Role PSLO je efektivní zprostředkování informací a kontaktů, propojování českých podnikatelů se Světovou bankou. Následně IFC může poskytnout financování nebo zaručení za český export a investice do rozvojových zemí. Tam už záleží na konkrétních projektech, maximální částka není stanovena ani limitována.

Je do budoucna možné i nějaké další rozšíření kontaktů a podpory ze strany Světové banky, případně IFC? Vidíte tam nějaký potenciál rozvoje?

Potenciál samozřejmě existuje, jsme v pravidelném kontaktu s vedením IFC ve Frankfurtu, ale též s kolegy ze Slovenska a Maďarska. Ti mají s rolí PSLO již delší zkušenost. Získáváme tak informace o tom, kam je možné ještě rozšířit náš záběr. ×

Jako PSLO budeme především zprostředkovávat informace o projektech, se kterými může IFC českým exportérům a investorům pomoci, a to včetně informací o výběrových řízeních Světové banky.



„Funkci PSLO vykonáváme pro celou Českou republiku, tato funkce je unikátní a jsme tu pro všechny podnikatele. Jako první krok jsem oslovil všechny významné komory a podnikatelské asociace v ČR a společně připravujeme cyklus prezentací pro jejich členy, kteří by mohli mít o spolupráci se skupinou Světové banky zájem. V dalším kroku se budeme individuálně věnovat identifikovaným příležitostem v celém jejich průběhu,“ doplňuje Petr Křižan, ředitel odboru Mezinárodní vztahy a komunikace České exportní banky.

Petr Křižan, ředitel odboru Mezinárodní vztahy a komunikace České exportní banky

Absolvoval Fakultu provozně-ekonomickou Mendelovy univerzity v Brně. V letech 1999 až 2000 zastával pozici experta na mezinárodní dopravu. Poté působil 11 let na Úřadu pro ochranu hospodářské soutěže v Brně, nejprve jako expert na veřejnou podporu v oblasti restrukturalizace, kde posléze převzal úlohu vedoucího oddělení restrukturalizace. Od roku 2005 byl ředitelem Odboru veřejné podpory a v roce 2008 se navíc stal zástupcem 1. místopředsedy ÚOHS. V letech 2011 až 2014 vedl v ČEB jako náměstek generálního ředitele úsek legislativy a mezinárodních vztahů. Od počátku roku 2014 je ředitelem odboru Mezinárodní vztahy a komunikace. Působí také v orgánech Mezinárodní obchodní komory (International Chamber of Commerce, ICC), Asociace malých a středních podniků, Komory pro styky se zeměmi SNS a dalších.