

STŘECHÁM JSEM SE BRÁNIL, TEĎ JSOU PRO MĚ KAŽDODENNÍ CHLEBA

Koncem dubna letošního roku uplynulo 25 let od založení společnosti Střechy Bohemia, která si vydobyla renomé spolehlivého realizátora střech rodinných a bytových domů či komerčních a průmyslových objektů. V posledních letech tato rodinná firma prošla řadou změn, včetně generační obměny a přestěhování do nového zázemí v obci Turovec u Tábora. Více už nám řekne její jednatel Roman Kučera mladší, který v čele firmy navazuje na práci svého otce Romana Kučery staršího.

 Tomáš Svoboda  archiv firmy Střechy Bohemia



Roman Kučera mladší,
jednatel společnosti Střechy Bohemia.

„Je to trochu paradox, protože střechy jsem původně dělat nechtěl. Díky tátovi jsem viděl, že to je práce od rána do večera. Odmalička jsem s ním chodil na brigády a jezdil za zákazníky, což mi hodně dávalo, leccos jsem od něj odkoukal a naučil se. Přesto jsem si jen potvrdil, že takovou práci nechci dělat. Nakonec se ale projevilo, že asi nejsem až tak temperamentní, takže na základní škole jsem se i po debatách a mírném nátlaku doma rozhodl, že půjdu na tehdy nově otevřený obor klempířů na Střední průmyslové škole

strojní a stavební v Táboře. Vyučil jsem se a začal se naplno věnovat práci ve firmě,“ říká na úvod jednatel společnosti Střechy Bohemia.

Vaše firma má za sebou 25 let existence.

Jaké byly její začátky?

Úplně na začátku byly aktivity mého táty, který se nejprve vyučil ve Vimperku na pokrývače a postupem času pracoval pro různé stavební podniky. Posléze se dostal do kontaktu s dalšími dvěma řemeslníky, se kterými koncem 90. let

založili firmu Střechy Bohemia. Každý měl ale o podnikání jinou představu, takže táta společně vyplatil, ve firmě je zaměstnan a všechno vedl sám. Tehdy jsme dělali všechna tři řemesla, částečně i tesařské práce, ale nebyli jsme vyloženě specializovaní třeba na památky. Brala se práce, která zrovna byla. Firma se zkrátka přizpůsobovala potřebám trhu.

Co dalšího od vás trh, respektive zákazník požadoval?

Začali jsme se zabývat tím, že bychom kromě realizace střech měli také obchod, který by měl na starosti táta společně se skladem a logistikou staveb. Na mně by byly realizace, které jsem přebíral v letech 2019 až 2020 poté, co jsem si vyzkoušel první zkušební zakázku. Podstatné bylo i to, že jsem si průběžně budoval tým kancelářských lidí. Shodou okolností se pak tátovi naskytla možnost dělat soudního znalce v oboru střech, takže si doplnil vzdělání a začal se tomu intenzivně věnovat, a na firmu už neměl tolik času. Dohodli jsme se, že firmu povedu kompletně, včetně obchodu a kamenné prodejny, která nyní funguje spíše v utlučeném režimu. Primární jsou pro nás realizace.

Rozhodnutí o převzetí firmy obvykle není jednoduché. Jak to probíhalo?

Pro mě osobně to bylo jednodušší právě díky tomu, že jsem si už předtím sestavil jádro firmy.



K rozvoji rodinné firmy bezesporu patří diskuse mezi otcem a synem.